

STRATEGI BAURAN PEMASARAN PADA LUNANUOVA

STUDIO YOGYAKARTA

Laporan Tugas Akhir

Untuk memenuhi sebagian persyaratan

Mencapai derajat Ahli Madya Diploma 3

Program Studi Manajemen



Diajukan oleh

Fajar Arif Ajitomo

19-15957

SEKOLAH TINGGI ILMU MANAJEMEN

YAYASAN KELURGA PAHLAWAN NEGARAYOGYAKARTA

2024

LEMBAR PENGESAHAN

“STRATEGI BAURAN PEMASARAN PADA LUNANUOVA STUDIO

YOGYAKARTA”

Laporan Tugas Akhir

Untuk memenuhi Sebagian persyaratan

Mencapai derajat Ahli Madya Diploma III

Program Studi Manajemen Perusahaan

Yang diajukan oleh:

Fajar Arif Ajitomo

19-15957

Telah disetujui oleh

Dosen Pembimbing



Dra., Retno Hartati, M.B.A

Tanggal, 29 Januari 2024

KATA PENGANTAR

Puji dan syukur kita panjatkan kehadirat Allah SWT yang telah melimpahkan berkat, rahmat dan nikmat-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan Laporan Tugas Akhir penulisan Tugas Akhir dengan judul “ Strategi Bauran Pemasaran Pada Lunanuova Studio Yogyakarta” dapat terselesaikan dengan baik. Tentu dalam penulisan akhir ini, penulis menyadari bahwa dalam membuat tugas akhir tidak akan terwujud tanpa adanya bantuan dari pihak-pihak lain, maka penulis mengucapkan terimakasih kepada :

1. Allah S.W.T yang melimpahkan nikmat, rahmat, kesehatan serta hidayah-Nya selama penulis mengerjakan Laporan Tugas Akhir
2. Kedua orang tua saya tercinta, Bapak Suwanto dan Ibu Sriyani terimakasih atas segala perjuangan dan pengorbanan yang telah diberikan dan serta doayang tidak pernah putus.
3. Dra., Retno Hartati M.B.A selaku dosen pembimbing yang telah memberikan bimbingan, saran, dukungan dan motivasi sehingga penulis dapat menyelesaikan Tugas Akhir dengan baik
4. Dr. Suparmono, M.Si selaku Ketua Sekolah Tinggi Ilmu Manajemen YKPN Yogyakarta
5. Bapak Tio Deki Sulistyو dan seluruh karyawan Lunanuova Studio yang telah mendampingi dan memberikan pengarahan kepada penulis selama kegiatan magang
6. Salsa Nabila Safhira yang sudah bertukar pengalaman dan memberikan semangat, perhatian dan dukungan sampai penulis dapat menyelesaikan Tugas Akhir ini

Semoga Allah S.W.T membalas kebaikan dan ketulusan hati semua pihak yang telah membantu menyelesaikan Tugas Akhir ini. Penulis menyadari bahwa Tugas Akhir ini masih banyak kekurangan. Namun penulis berharap laporan ini dapat bermanfaat bagi pihak yang berkepentingan

Bantul, 29 Januari 2024

Fajar Arif Ajitomo

MOTTO

“ Pada akhirnya, ini semua hanyalah permulaan”

(Nadin Amizah)

DAFTAR ISI

LEMBAR PENGESAHAN	ii
KATA PENGANTAR.....	iii
MOTTO	iv
DAFTAR ISI.....	v
DAFTAR GAMBAR.....	vii
DAFTAR TABLE	viii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
A. LATAR BELAKANG.....	1
B. BATASAN MASALAH	2
C. TUJUAN	2
D. MANFAAT	2
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	3
A. Pengertian Pemasaran	3
B. Bauran Pemasaran.....	3
BAB III PELAKSANAAN PRAKTIK MAGANG.....	13
A. Sejarah Lunanuova Studio	13
B. Visi dan Misi Lunanuova Studio	13
C. Struktur Organisasi.....	14
D. Kegiatan Magang	16
BAB IV PEMBAHASAN.....	20
A. Bauran Pemasaran yang digunakan Lunanuova Studio	20
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN.....	33
A. KESIMPULAN	33
B. SARAN	34
DAFTAR PUSTAKA.....	35

LAMPIRAN..... 36

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. 1 Struktur organisasi Lunanuova Studio	14
Gambar 1. 2 Produk Lunanuova Studio.....	20
Gambar 1. 3 Hasil Foto di Lunanuova Studio	21
Gambar 1. 4 Google maps Lunanuova Studio	22
Gambar 1. 5 papan nama Lunanuova Studio	23
Gambar 1. 6 Brosur lunanuova Studio.....	23
Gambar 1. 7 Tik tok Lunanuova Studio.....	24
Gambar 1. 8 Instagram Lunanuova Studio	24
Gambar 1. 9 Bridestory Lunanuova Studio	25
Gambar 1. 10 Promo Diskon Lunanuova Studio	25
Gambar 1. 11 Give away Lunanuova Studio	26
Gambar 1. 12 Proses Foto family, foto group dan foto wisuda.....	28
Gambar 1. 13 Proses Foto Prewedding.....	30
Gambar 1. 14 konten yang diupload di Lunanuova Studio.....	40
Gambar 1. 15 Acara 17 Agustus yang diadakan Lunanuova Studio.....	40

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Kegiatan Magang di Lunanuova Studio	19
Tabel 2 Ide konten di tik-tok.....	38
Tabel 3 informasi vendor yang dicari penulis	39