

## BAB III

### PELAKSANAAN PRAKTIK MAGANG

#### A. Profil Sumber Baru Motor

SUMBER BARU MOTOR MLATI adalah salah satu dealer Yamaha populer di Sleman. Dealer ini terletak di Jl. Magelang Km.7,5 - Mlati Sleman, Sleman, 55285 dan Anda bisa mengunjunginya untuk test drive, mendapatkan penawaran terbaik, membeli motor Yamaha Indonesia. Dealer ini didirikan pada 5 Juli 1997 dan diresmikan oleh Ir. Dyonisius Beti MM selaku direktur PT. Yamaha Motor Kencana Indonesia dan Bapak Slamet Harsono selaku Direktur CV. Sumber Baru Motor.

. Sumber Baru Motor merupakan Perusahaan distribusi Yamaha yang berbasis penyediaan fasilitas konsumen yang lengkap, sumber daya manusia yang kompeten, kreatif, inovatif, dan berkomitmen tinggi dibidangnya, finance yang kuat dan sistem teknologi yang handal.

#### B. Visi dan Misi

Visi

1. Mencapai pertumbuhan positif didukung dengan manajemen yang solid.
2. Berfikir positif terhadap setiap perubahan untuk tetap menjadi nomor 1.
3. Menjadi Dealer yang dipercaya oleh semua mitra bisnis, berbasis bersinergi mutualisme.

4. Perusahaan otomotif yang memberikan pelayanan terbaik dan terdepan demi kepuasan pelanggan.
5. Perusahaan otomotif yang memiliki langkah bisnis; efisien, sistematis, fokus, inovatif.

Misi:

1. Menjadi dealer yang memberi kontribusi mutualisme terhadap semua mitra bisnis.
2. Mengoptimalkan kinerja personal di setiap divisi secara berkesinambungan demi kepuasan pelanggan.
3. Menciptakan pola berpikir positif dalam setiap perubahan, demi kemajuan personal dan Perusahaan.
4. Memberikan apresiasi kepada semua mitra bisnisnya.

C. Slogan dari CV. Sumber Baru Motor adalah Semakin Di Hati

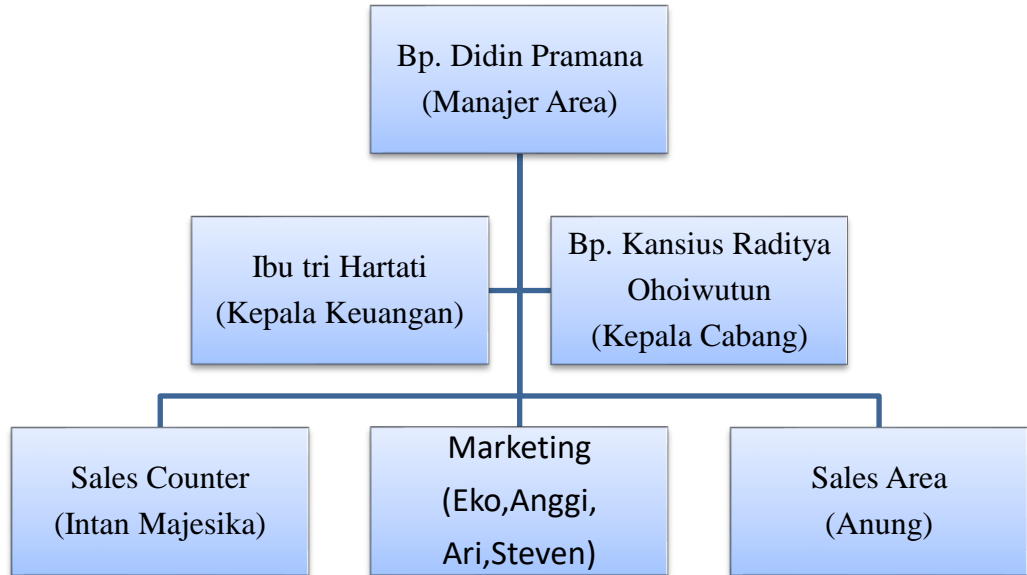
D. Logo Perusahaan



Sumber: Data Sekunder CV Sumber Baru Motor  
Gambar 3. 1 Logo Perusahaan

## E. Struktur Organisasi

### Struktur Organisasi CV. Sumber Baru Motor Mlati



Sumber: Data sekunder CV Sumber Baru Motor Cabang Mlati, Sleman

Gambar 3. 2 Struktur Organisasi

Berikut adalah uraian jabatan dari struktur organisasi di atas:

Tabel 3. 1 Deskripsi Jabatan

Jabatan	Tugas
<i>Manajer Area</i>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Bertugas untuk mengelola operator dan staff,</li> <li>2. Memberi nasihat, dan mendorong agar terus tetap bersemangat.</li> <li>3. melatih dan mengembangkan mereka serta mendorong kreativitas team agar selalu menemukan jalan keluar bagi kesulitan yang dihadapi di lapangan</li> </ol>
Kepala Keuangan	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Mengkoordinir seluruh kegiatan akuntansi dan mengatur kebijakan yang berhubungan dengan akuntansi perusahaan</li> <li>2. Mengkoordinir serta menentukan kebijakan yang berhubungan dengan perpajakan dari CV Sumber Baru Motor.</li> </ol>

	<ol style="list-style-type: none"> <li>Menentukan kebijakan yang berhubungan dengan kegiatan operasional akuntansi seperti laporan laba rugi, neraca, dan laporan</li> </ol>
Kepala Cabang	<ol style="list-style-type: none"> <li>Berhak dan memiliki wewenang untuk memimpin, mengelola, dan juga mengatur cabang CV Sumber Baru Motor.</li> <li>Kepala cabang juga dapat menentukan tujuan yang harus dicapai oleh setiap seksi dan juga cabang secara umum.</li> </ol>
<i>Sales Counter</i>	<ol style="list-style-type: none"> <li>Menjaga dealer, melayani dan menjelaskan produk kepada calon konsumen yang datang di dealer.</li> <li>Memenuhi target penjualan yang telah ditetapkan kepadanya.</li> </ol>
<i>Marketing</i>	<ol style="list-style-type: none"> <li>Bertugas untuk mencari konsumen, menjualkan produk CV Sumber Baru Motor 17 kepada konsumen sehingga perusahaan mendapatkan keuntungan dari setiap produk yang terjual.</li> <li>Mencari informasi dan menyampaikannya kepada konsumen mengenai kelebihan dan kekurangan dari sebuah produk yang dijual.</li> </ol>
<i>Sales Area</i>	<ol style="list-style-type: none"> <li>Bertugas melayani kebutuhan pelanggan yang datang ke bengkel dengan mendengarkan, menganalisa, bertindak, dan menjelaskan tentang kerusakan kendaraan, membuat estimasi waktu serta biaya untuk mencapai kepuasan pelanggan, serta menjaga kerapian data-data kendaraan.</li> </ol>

## F. Pelaksanaan Praktik Magang

### a) Jadwal Kerja

Pelaksanaannya adalah enam hari kerja dalam seminggu yaitu, hari Senin sampai Sabtu. Jam operasional dimulai pukul 08.00 WIB sampai dengan 16.30 WIB. Sementara itu, pada hari Minggu, terkadang dilaksanakan piket bagi karyawan di CV Sumber Baru Motor cabang Mlati, Sleman.

### b) Kegiatan Magang

Berikut adalah uraian kegiatan pada saat magang:

Tabel 3. 2 Kegiatan Praktik Magang

Minggu	Kegiatan
Minggu ke-1 25-29 Juli 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Melakukan pengenalan lingkungan Dealer Sumber Baru Motor Mlati</li> <li>2. Membuat akun media social</li> <li>3. Mulai belajar melakukan penjualan di <i>media social</i></li> <li>4. Jaga stand di event Amplaz</li> </ol>
Minggu ke-2 31 Juli -5 Agustus 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Aktif penjualan di <i>media social</i> .</li> <li>2. Jaga stand di event JCM dan Amplaz.</li> <li>3. Membuat konten vidio promosi produk.</li> <li>4. Membuat konten vidio promosi dealer.</li> <li>5. Melakukan <i>flayering</i> di Pasar Sleman.</li> </ol>
Minggu ke-3 7-12 Agustus 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Melakukan <i>flayering</i> di Pasar Sleman.</li> <li>2. Melakukan <i>training</i> di Sumber Baru Motor Kusumanegara.</li> <li>3. Aktif penjualan di <i>media social</i>.</li> <li>4. Jaga stand di event JCM dan Jathilan (Kaliurang).</li> </ol>
Minggu ke-4 14-19 Agustus 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Melakukan <i>flayering</i> di pasar gentan.</li> <li>2. Aktif penjualan di <i>media sosial</i>.</li> </ol>
Minggu ke-5 21-26 Agustus 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Aktif penjualan di <i>media social</i>.</li> <li>2. Jaga stand di Progo Jambon.</li> <li>3. Menyiapkan sepeda motor yang akan di kirim.</li> </ol>
Minggu ke-6 28 Agustus – 2 September 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Aktif penjualan di <i>media social</i>.</li> <li>2. Jaga stand di event Amplaz.</li> </ol>
Minggu ke-7 4-9 September 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Aktif penjualan di <i>media social</i>.</li> </ol>
Minggu ke-8 11-16 September 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Aktif melakukan penjualan di <i>media social</i>.</li> <li>2. Menyiapkan sepeda motor yang akan di kirim.</li> <li>3. Ikut mengantar pesanan motor.</li> </ol>
Minggu ke-9 18-23 September 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Aktif melakukan penjualan di <i>media social</i>.</li> <li>2. Ikut mengantar pesanan motor.</li> </ol>