

**STRATEGI BAURAN PEMASARAN  
PADA CAHAYA SAKTI MOTOR KUSUMANEGARA YOGYAKARTA**

**Laporan Tugas Akhir**

**Untuk memenuhi sebagian persyaratan  
mencapai derajat Ahli Madya Diploma 3**

**Program Studi Manajemen**



**Diajukan oleh**

**Murdayana**

**2015968**

**Kepada**

**SEKOLAH TINGGI ILMU MANAJEMEN  
YAYASAN KELUARGA PAHLAWAN NEGARA  
YOGYAKARTA**

**2023**

Lembar Persetujuan

STRATEGI BAURAN PEMASARAN  
PADA CAHAYA SAKTI MOTOR KUSUMANEGARA YOGYAKARTA

Laporan Tugas Akhir

Untuk memenuhi sebagaimana persyaratan  
mencapai derajat Ahli Madya Diploma 3  
Program Studi Manajemen

yang diajukan oleh

Murdayana

2015968

telah disetujui untuk diuji oleh

Dosen Pembimbing



Dra. Retno Hartati, M.B.A

6 Januari 2023

## **KATA PENGANTAR**

Assalamu'alaikum Wr.Wb

Puji syukur atas kehadirat Allah SWT yang telah memberi rahmat dan hidayah-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan Tugas Akhir yang berjudul “Strategi Bauran Pemasaran Pada Cahaya Sakti Motor Kusumanegara Yogyakarta”.

Tugas akhir ini disusun untuk memenuhi syarat guna memperoleh gelar Ahli Madya Diploma 3 Program Studi Manajemen di Sekolah Tinggi Ilmu Manajemen Yayasan Keluarga Pahlawan Negara Yogyakarta. Dalam penulisan Tugas Akhir ini penulis banyak mendapatkan saran dan bimbingan dari berbagai pihak. Maka dari itu pada kesempatan ini penulis menyampaikan terima kasih kepada :

1. Kedua Orang tua, Bapak dan Ibu tercinta yang tidak pernah putus berdo'a untuk keberhasilan penulis dalam menyusun Tugas Akhir ini. Terimakasih atas dukungan moral dan pengorbanan tanpa pamrih yang telah diberikan,
2. Bapak Dr. Suparmono, M.Si selaku Ketua Sekolah Tinggi Ilmu Manajemen YKPN Yogyakarta,
3. Ibu Dra. Retno Hartati, M.B.A selaku dosen pembimbing saya yang telah memberikan bimbingan, saran, dukungan, dan motivasi sehingga penulis dapat menyelesaikan Tugas Akhir dengan baik,
4. Bapak Bhery Pratomo selaku Kepala Cabang Cahaya Sakti Motor Kusumanegara yang telah memberikan kesempatan dan dukungan kepada penulis,

5. Seluruh karyawan Cahaya Sakti Motor Kusumanegara yang telah mendampingi dan memberikan pengarahan kepada penulis selama melaksanakan kegiatan magang,
6. Seluruh teman seperjuangan Program Studi Manajemen jenjang Diploma 3 angkatan 2020 yang telah memberikan semangat, perhatian, dan dukungan,
7. Semua pihak yang tidak bisa penulis sebut satu-persatu yang secara tidak langsung memberikan dukungan hingga selesainya penulisan Tugas Akhir ini.

Dalam pembuatan Tugas Akhir ini, penulis menyadari bahwa masih terdapat banyak kekurangan dalam penulisan Tugas Akhir ini, akan tetapi penulis berharap tulisan ini dapat memberikan manfaat.

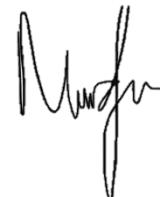
Demikian laporan tugas akhir ini penulis susun. Akhir kata penulis ucapan.

Terima kasih

Wassalamu'alaikum Wr, Wb

Yogyakarta, Januari 2023

Penulis,



Murdayana

NIM. 2015968

## **MOTTO**

Bukan menunggu waktu yang tepat, melainkan mencari waktu yang tepat

*(Penulis)*

Nilai akhir dari proses pendidikan, sejatinya terekapitulasi dari keberhasilannya menciptakan perubahan pada dirinya dan lingkungan. Itulah fungsi daripada pendidikan yang sesungguhnya.

*(Lenang Manggala)*

## **DAFTAR ISI**

HALAMAN JUDUL.....	i
Lembar Persetujuan.....	ii
KATA PENGANTAR.....	iii
MOTTO.....	iv
DAFTAR ISI.....	vi
DAFTAR TABEL.....	viii
DAFTAR GAMBAR .....	ix
BAB I .....	1
PENDAHULUAN.....	1
A.    Latar Belakang .....	1
B.    Batasan Masalah.....	3
C.    Tujuan.....	4
D.    Manfaat.....	4
BAB II.....	5
TINJAUAN PUSTAKA.....	5
A.    Pengertian Pemasaran Jasa.....	5
B.    Bauran Pemasaran Jasa.....	5
BAB III.....	12

PELAKSANAAN PRAKTIK MAGANG .....	12
A.    Sejarah Cahaya Sakti Motor.....	12
B.    Profil Cahaya Sakti Motor Kusumanegara.....	13
C.    Visi dan Misi Cahaya Sakti Motor Kusumanegara .....	14
D.    Struktur Organisasi Cahaya Sakti Motor Kusumanegara.....	15
E.    Jumlah tenaga kerja per Divisi .....	18
F.    Pelaksanaan Kegiatan Magang .....	18
BAB IV .....	23
PEMBAHASAN .....	23
BAB V .....	42
KESIMPULAN DAN SARAN .....	42
A.    Kesimpulan.....	42
B.    Saran .....	44
DAFTAR PUSTAKA .....	46
LAMPIRAN .....	47

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1. Data Penjualan Motor Pada Bulan Mei Hingga Agustus 2022 .....	1
Tabel 2. Deskripsi Jabatan .....	15
Tabel 3. Jumlah Tenaga Kerja Per Divisi.....	18
Tabel 4. Uraian Kegiatan Magang .....	19

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1. Struktur Organisasi Cahaya Sakti Motor Kusumanegara.....	15
Gambar 2. Program Kredit Dp Rp 0 .....	24
Gambar 3. <i>Instagram</i> Cahaya Sakti Motor Kusumanegara .....	27
Gambar 4. <i>Facebook</i> Cahaya Sakti Motor Kusumanegara .....	28
Gambar 5. Profil <i>Whatsapp</i> Cahaya Sakti Motor Kusumanegara.....	29
Gambar 6. Profil <i>Whatsapp</i> Cahaya Sakti Motor Kusumanegara.....	29
Gambar 7. <i>Website</i> Cahaya Sakti Motor Kusumanegara .....	30
Gambar 8. Promo nge-BEAT .....	31
Gambar 9. Promo Happy Hour.....	31
Gambar 10. Bonus Dadakan.....	32
Gambar 11. Bagi-bagi Hadiah pada Hari Kartini.....	33
Gambar 12. Bagi-bagi Coklat pada <i>Valentine's Day</i> .....	33