

PROSEDUR PENJUALAN KREDIT MOBIL PT. HONDA TUGU YOGYAKARTA

Tugas Akhir

Program Studi Manajemen

Jenjang Diploma 3



Diajukan oleh

Valentinik Fadya Regita Shalsabila

1915927

Kepada

SEKOLAH TINGGI ILMU MANAJEMEN
YAYASAN KELUARGA PAHLAWAN NEGARA
YOGYAKARTA

2022

PROSEDUR PENJUALAN KREDIT MOBIL PT. HONDA TUGU YOGYAKARTA

Tugas Akhir

yang diajukan oleh

Valentinik Fadya Regita Shalsabila

1915927

telah disetujui oleh

Dosen Pembimbing



Dra. Any Agus Kana, M.M.

Tanggal // Agustus 2022

KATA PENGANTAR

Puji Syukur kepada Allah SWT yang senantiasa memberikan rahmat dan karunianya sehingga dapat terselesaikan Tugas Akhir ini dengan judul **“PROSEDUR PENJUALAN MOBIL PT HONDA TUGU YOGYAKARTA”**

Dengan terselesaikannya Laporan Tugas Akhir ini penulis telah begitu banyak memperoleh bantuan, bimbingan, pengarahan, dan dorongan dari berbagai pihak.

Dalam kesempatan kali ini perkenankan lah penulis mengucapkan terimakasih yang sebesar-besarnya kepada :

1. Kedua orang tua saya tercinta, Mama dan Papa terimakasih atas segala perjuangan dan pengorbanan yang telah diberikan dan serta doa yang tidak pernah putus
2. Dra. Any Agus Kana, M.M. selaku dosen pembimbing saya yang telah mmberikan bimbingan dan pengarahan dengan penuh kasih kesabaran selama penyusunan tugas akhir ini.
3. Dr. Suparmono, M.Si selaku Ketua Sekolah Tinggi Ilmu Manajemen YKPN Yogyakarta
4. Galih Sandy Yudha dan sahabat saya sayangi yang selalu mendengarkan keluh kesah penulis dan selalu memberikan semangat kepada penulis.
5. Diri sendiri yang begitu kuat untuk selalu berusaha semangat disaat sedang tidak baik-baik saja sehingga laporan tugas akhir ini dapat terselesaikan tepat pada waktu nya.

Semoga amal kebaikan senantiasa mendapatkan balasan dari Allah SWT. Penulis menyadari sepenuhnya bahwa dalam penyusunan laporan Tugas Akhir ini masih jauh dari sempurna, oleh karenanya penulis mohon maaf. Akhir kata penyusun berharap semoga laporan Tugas Akhir ini dapat memberikan manfaat berupa ilmu pengetahuan yang berguna bagi semua

Yogyakarta ,11. Agustus 2022

A handwritten signature in black ink, consisting of a large, sweeping horizontal stroke that curves upwards at the right end, followed by a smaller, more intricate scribble of lines.

Valentinik Fadya R S

MOTTO

“Allah tidak membebani seseorang melainkan sesuai dengan kesanggupannya.”

- QS Al Baqarah 286

“ Kita boleh saja kecewa dengan apa yang telah terjadi, tetapi jangan pernah kehilangan harapan untuk masa depan yang lebih baik.”

- Bambang Pamungkas

DAFTAR ISI

BAB I.....	10
A. Latar Belakang.....	10
B. Batasan Masalah.....	11
C. Tujuan.....	11
D. Manfaat.....	11
BAB II.....	12
A. Penjualan.....	12
B. Penjualan Tunai.....	12
C. Penjualan Kredit.....	13
D. LEASING.....	13
E. SISTEM.....	13
F. Pengertian Prosedur.....	14
G. Prosedur Penjualan Kredit.....	14
H. Bagan Alir Sistem Penjualan Kredit.....	15
I. Dokumen – Dokumen dalam penjualan kredit.....	16
J. Faktor-faktor Penjualan Kredit.....	17
BAB III.....	20
A. Sejarah Perkembangan Perusahaan.....	20
B. Profil perusahaan PT. Honda Tugu Yogyakarta.....	20
C. Visi dan Misi PT. Honda Tugu Yogyakarta.....	21
D. Produk yang ditawarkan Pt. Honda Tugu Yogyakarta.....	21
E. Struktur Organisasi PT. Honda Tugu Yogyakarta.....	22
F. Jadwal Pelaksanaan Praktik Magang di PT. Honda Tugu Yogyakarta.....	23
3.1 Tabel Kegiatan Praktik Magang.....	23
BAB VI.....	26
A. Penjualan Kredit pada PT. Honda Tugu Yogyakarta.....	26
B. Sistem Prosedur Penjualan Kredit PT. Honda Tugu Yogyakarta.....	27
Gambar 4.1. Sistem Prosedur Penjualan kredit PT. Honda Tugu Yogyakarta.....	27
C. Prosedur Penjualan Kredit.....	28
D. Dokumen dan Catatan yang Digunakan dalam Prosedur Sistem Penjualan.....	29
E. Bagian-bagian yang terkait dalam sistem.....	31

F. Tabel Analisis Prosedur Penjualan Kredit.....	32
BAB V.....	36
KESIMPULAN.....	36
SARAN.....	36
DAFTAR PUSTAKA.....	37
LAMPIRAN.....	38