

**SISTEM PENJUALAN PADA PT MEGAH BERSAMA INDONESIA DI
PURWOKERTO**

**Laporan Tugas Akhir
untuk memenuhi sebagian persyaratan
mencapai derajat Ahli Madya DIII
Program Studi Manajemen**



Diajukan oleh

Imron Wahyu Nur Prasetyo

19-15948

Kepada

**SEKOLAH TINGGI ILMU MANAJEMEN
YKPN YOGYAKARTA
YOGYAKARTA
2022**

LEMBAR PERSETUJUAN

**SISTEM PENJUALAN PADA PT MEGAH BERSAMA INDONESIA DI
PURWOKERTO**

Laporan Tugas Akhir

Untuk memenuhi sebagian persyaratan

Mencapai derajat Ahli Madya DIII

Program Studi Manajemen

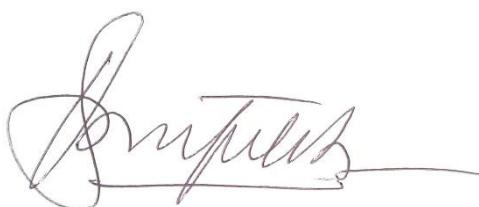
Diajukan oleh

Imron Wahyu Nur Prasetyo

19-15948

Telah disetujui oleh

Dosen pembimbing



Drs. Djati Julitriarsa, M.M.

Yogyakarta, 29 Juli 2022

KATA PENGANTAR

Puji syukur kehadirat Allah SWT yang telah memberi kenikmatan serta karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan tugas akhir dari STIM YKPN Yogyakarta yang berjudul Strategi Penjualan Pada PT Megah Bersama Indonesia Di Purwokerto

Tugas akhir adalah tugas akhir dari jenjang diploma III, yang diajukan untuk menempuh syarat dan memperoleh gelar ahli madya dari STIM YKPN Yogyakarta.

Penulis menyadari bahwa dalam membuat tugas akhir tidak akan terwujud tanpa adanya bantuan dari pihak-pihak lain, maka penulis mengucapkan terimakasih kepada yang terhormat:

1. Allah SWT atas segala limpahan rahmat dan hidayah-Nya
2. Bapak Dr. Suparmono, M.Si selaku Ketua Sekolah Tinggi Ilmu maanajemen YKPN.
3. Bapak Drs. Djati Julitriarsa, M.M. selaku dosen pembimbing yang dengan sabar meluangkan waktu, tenaga, dan pikiran dalam membimbing penulisan tugas akhir ini.
4. Bapak dan Ibu tercinta, saudara-saudara tersayang yang sudah memberi dukungan dan doanya kepada penulis.
5. Hasna Fawziyah yang sudah banyak membantu dalam penyelesaian tugas akhir.
6. Seluruh teman-teman STIM YKPN Yogyakarta yang membantu menyemangati dalam penulisan tugas akhir.

7. Semua pihak yang tidak bisa penulis sebut satu per satu.

Akhir kata penulis mengucapkan terimakasih dan semoga tugas akhir ini dapat bermanfaat bagi pihak-pihak yang membutuhkan.

Penulis

A handwritten signature in black ink, appearing to read "Imron Wahyu Nur Prasetyo".

Imron Wahyu Nur Prasetyo

MOTTO

1. Berjalan tak seperti rencana adalah jalan yang sudah biasa, dan jalan satunya jalani sebaik bisa..
2. Keberanianlah yang menyelamatkan.
3. Maka sudah hilah sedihmu yang belum sudah, segera mulailah syukurmu yang pasti indah.
4. Belajar itu indah.

DAFTAR ISI

LEMBAR PERSETUJUAN	i
KATA PENGANTAR	ii
MOTTO	iv
DAFTAR ISI.....	v
BAB I.....	1
PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang Masalah.....	1
B. Batasan Masalah	2
1. Tujuan	2
2. Manfaat	2
BAB II.....	4
TINJAUAN PUSTAKA	4
BAB III	10
PELAKSANAAN PRAKTIK MAGANG.....	10
A. Sejarah Singkat PT Megah Bersama Indonesia	10
B. Lokasi Perusahaan	10
C. Produk Perusahaan.....	11
D. Visi dan Misi Perusahaan.....	13
E. Struktur Organisasi Perusahaan	13
F. Logo Perusahaan.....	14
G. Jadwal Praktik Magang.....	15
BAB IV	18
PEMBAHASAN	18
A. Sistem Penjualan di PT Megah Bersama Indonesia.....	18
1. Penjualan Menggunakan Sistem Penjualan Tunai	18
2. Penjualan Menggunakan Sistem Penjualan Kredit	19
3. Penjualan Menggunakan Sistem penjualan Konsinyasi.....	20
B. Evaluasi.....	21

BAB V	23
KESIMPULAN DAN SARAN.....	23
A. Kesimpulan	23
B. Saran	24
DAFTAR PUSTAKA	25
LAMPIRAN.....	26
.....	26